



KOMUNIKAT PRASOWY

1 marca 2010

GRUPA SECO/WARWICK: OŻYWIENIE KONIUNKTURY NA RYNKACH GRUPY OD KOŃCA 2009 ROKU, PODWOJENIE PORTFELA ZAMÓWIEŃ W 2010 ROKU

Grupa SECO/WARWICK, światowy lider w produkcji urządzeń do obróbki cieplnej metali, zanotował w 2009 roku zysk EBITDA na poziomie 4,94 mln zł przy przychodach w wysokości 123,8 mln zł. Pomimo recesji w 2009 roku na rynkach działalności Seco/Warwick, dzięki dywersyfikacji i skutecznym działaniom restrukturyzacyjnym, Grupa zachowała stabilną i bezpieczną pozycję finansową. Jednocześnie wyraźny powrót ożywienia na rynku w IV kw. 2009 i jego kontynuacja w pierwszych miesiącach 2010 roku pozwoliły Grupie Seco/Warwick na odbudowę portfela zamówień i pozyskanie znaczących kontraktów, co jest bardzo dobrym prognozą na 2010 i 2011 rok.

NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA

Poprawa wyników w czwartym kwartale i stabilna sytuacja finansowa, pomimo trudnego roku:

- ✓ W samym czwartym kwartale Grupa zanotowała zysk netto na poziomie 1,1 mln zł. W całym 2009 roku Seco/Warwick zanotowało dodatni zysk operacyjny EBITDA na poziomie 4,9 mln zł. Na poziomie netto Spółka zanotowała stratę w wysokości 1,06 mln zł
- ✓ Pomimo trudnej sytuacji rynkowej, Grupa poprawiła marżę brutto ze sprzedaży w 2009 r., do poziomu 27,8%
- ✓ Cash flow na poziomie operacyjnym wyniósł 29,9 mln zł
- ✓ Płynność finansowa Grupy jest na bezpiecznym poziomie, przy niskim zadłużeniu



Poprawa portfela zamówień:

- ✓ W IV kw. 2009 Seco/Warwick złożyła oferty o łącznej wartości 207,1 mln USD wobec 154,8 mln USD w analogicznym okresie 2008 r. Jednocześnie wartość zapytań ofertowych w Grupie wzrosła o 33%
- ✓ Grupa zdobyła portfel zamówień stanowiący solidną bazę na 2010 rok - poziom backlog podwoił się po pierwszych dwóch miesiącach tego roku i przekroczył 110 mln zł, co oznacza powrót do poziomu sprzed kryzysu (z maja 2008)
- ✓ Grupa weszła z ofertą na nowe rynki: energetyki jądrowej (pozytywny odbiór techniczny pieca próżniowego przez kontrahenta) oraz przemysłu siłowni wiatrowych, W przemyśle samochodowym Grupa pozyskała pierwsze zamówienia i prowadzi kolejne zaawansowane negocjacje

WYNIKI ZA 2009 ROK - SZCZEGÓŁY

W tys. zł	2008	2009	Zmiana 2009/2008
Przychody ze sprzedaży	262 095	123 788	-53%
EBITDA	29 719	4 940	-83%
Zysk przed opodatkowaniem	17 111	-61	-100%
Zysk netto	14 678	- 1065	-107%

Grupa zanotowała przychody w segmencie pieców próżniowych na poziomie 30,9 mln zł, segment CAB przyniósł 28,7 mln zł, sprzedaż pieców atmosferycznych sięgnęła 25,5 mln zł, z kolei pieców topialnych: 5,3 mln zł.

Spółka Seco/Warwick SA zanotowała zysk w IV kw. na poziomie 1,89 mln zł. Działania sprzedażowe spółki w tym czasie przyniosły podwojenie backlog w pierwszych miesiącach 2010 roku.

Seco/Warwick USA Corp. sfinalizowała zamówienia na łączną wartość ok. 3 mln USD w IV kw. 2009. Umowy dotyczą dostawy pieców do obróbki cieplnej w próżni i atmosferze do



amerykańskich firm z branży metalowej. Backlog spółki na koniec lutego 2010 roku wynosi 4,5 mln USD. Jednocześnie spółka odnotowała rekordową wartość zapytań ofertowych: 61 mln USD.

Elterma wypracowała zysk w IV kw. 2009 w wysokości 356 tys. zł. Spółka zdobyła trzy zamówienia w 4 kw. 2009, o łącznej wartości 7,3 mln zł, na rynki: rosyjski, włoski oraz azjatycki. Spółka uczestniczy w przetargu na urządzenie do hartowania kół wagonów kolejowych do firmy z Republiki Czeskiej. Posiada backlog na koniec lutego 2010 na poziomie 34 mln zł.

Wyniki Retech umacniają Grupę. Udział tej spółki w wyniku netto w 2009 wyniósł 6,7 mln zł. Sprzedaż w 2009 roku wyniosła 37,5 mln USD przy bardzo wysokich marżach. Spółka przeszła pozytywny odbiór techniczny trzech urządzeń do odlewania łopatek turbinowych dla klienta z USA. Ponadto ukończyła instalację pieca plazmowego w Shanghaju. W IV kw. 2009 sfinalizowała zamówienia na łączną wartość 1,1 mln USD.

S/W Allied Indie zanotowała w 2009 sprzedaż na poziomie 40,2 mln zł. Udział tej spółki w zysku netto w Grupie w 2009 wyniósł 152 tys. zł. Backlog spółki na koniec roku 2009 odpowiada całej sprzedaży z ubiegłego roku. W pierwszym kwartale tego roku planowane jest uruchomienie produkcji w nowym zakładzie produkcyjnym pod Mumbajem.

S/W Tianjin Chiny prowadzi prace nad finalnym technicznym odbiorem 2 kontraktów na rynku chińskim oraz na Bliskim Wschodzie. Grupa zdecydowała o zmianie strategii na tym rynku, w celu zdynamizowania sprzedaży.

STRATEGIA GRUPY SECO/WARWICK

Grupa kontynuuje działania w ramach projektu Global Product Management, czyli transferu technologii i know how i standaryzacji oferty na wszystkich rynkach świata na których jest obecna.

Seco/ Warwick SA wdraża nową technologię: PRENIT oraz pracuje nad projektem nowoczesnego pieca do topienia aluminium.



Plany Eltermy zakładają aktywizację sprzedaży w Europie Zachodniej: promocję pieców do azotowania w technologii Zero Flow i wprowadzenie oferty pieców dzwonowych (technologia z Indii). Na rynku indyjskim Grupa otwiera nową fabrykę i koncentruje się na lokalnej produkcji w segmentach CAB, Aluminium oraz Vacuum.

Amerykański SECO/WARWICK Corp. będzie aktywizował działania sprzedażowe, szczególnie w segmencie próżni i wprowadzi technologię pieców dzwonowych.

Jeśli chodzi o rynek chiński, Grupa zdecydowała się na modyfikację strategii. Grupa planuje stworzenie nowej spółki (należącej do SWSA i Retech), która będzie koncentrowała się na segmentach: próżniowym, CAB i ofercie Retech. Początek jej działalności przewidziany jest na czerwiec tego roku. Z kolei spółka Seco/Warwick Tianjin (przez którą Grupa do tej pory prowadziła działalność na rynku chińskim) będzie koncentrować się na projektach w segmencie aluminium.

„Rok 2009 był bardzo trudny dla Grupy Seco/Warwick. Recesja, jaka dotknęła nasze najważniejsze rynki sprawiła, że Grupa przeszła test elastyczności oraz skuteczności reagowania na dekonunkturę. Wyniki finansowe jakie osiągnęliśmy w żadnym razie nie są dla nas satysfakcjonujące. Uważam jednak, że nie tylko zaliczyliśmy wspomniany wyżej test, ale również przygotowaliśmy Seco/Warwick do skutecznego wykorzystania nasilającego się rynkowego ożywienia. Dostrzegamy zdecydowane odbicie, które znajduje odzwierciedlenie w rosnącym w coraz szybszym tempie poziomie naszego backlogu i kolejnych podpisywanych kontraktach. To dobry prognostyk na ten i przyszły rok. ” - powiedział Leszek Przybysz, Prezes Zarządu SECO/WARWICK SA.

Dodatkowych informacji udziela:

Magda Kołodziejczyk

M+G

tel. (22) 625 71 40, 0501 16 88 07

e-mail: magda.kolodziejczyk@mplusg.com.pl

SECO/WARWICK S.A., to jeden z największych na świecie producentów pieców do obróbki cieplnej metali. Działalność grupy SECO/WARWICK obejmuje produkcję czterech głównych grup produktów: pieców



próżniowych, linii do lutowania aluminiowych wymienników ciepła, linii do obróbki cieplnej aluminium oraz pieców atmosferycznych. Spółka plasuje się w ścisłej czołówce światowej w swojej branży. Grupa SECO/WARWICK należy do liderów branży pod względem opracowanych rozwiązań technicznych. Do głównych rynków, w których działają odbiorcy produktów Grupy zaliczyć można przemysł motoryzacyjny, lotniczy, maszynowy, narzędziowy i metalurgię aluminium. Spółka posiada nowoczesną wydział badawczy wraz z laboratorium metalograficznym, co pozwala na oferowanie unikalnych w skali światowej rozwiązań technologicznych.

Grupę SECO/WARWICK tworzy dziewięć firm, wśród których wiodącą jest SECO/WARWICK SA, z siedzibą w Świebodzinie. Pozostałe kluczowe firmy z grupy to: SECO/WARWICK Corporation (USA, 100% kapitału), Elterma (Polska, 100% kapitału), SECO/WARWICK Tianjin (Chiny, łącznie 50% kapitału), Retech Systems LLC (USA, 50% kapitału), SECO/WARWICK Allied (Indie, 50% kapitału) oraz OOO Seco Warwick Group (Rosja, 100% kapitału). Do Grupy należą także SECO/WARWICK of Delaware Inc oraz Eltus Sp. z o.o.

Głównymi akcjonariuszami firmy, pośrednio lub bezpośrednio, są osoby fizyczne, które były założycielami SECO/WARWICK w Polsce i USA i są członkami obecnej kadry zarządzającej.

Więcej informacji także na www.secowarwick.com.pl